



### Законодательство

#### Бухгалтерская отчетность: Минфин обновил ФСБУ 4/2023

Ведомство скорректировало одно из условий, когда актив считают оборотным. Так, он должен предназначаться для использования или продажи в течение обычного операционного цикла или периода не более 12 месяцев. Сейчас актив признают таковым, если он предназначен для использования или продажи в течение менее чем 12 месяцев или обычного операционного цикла свыше 12 месяцев. Если длительность цикла нельзя определить, то ее принимают равной 12 месяцам.

Уточнили наименования ряда кодов показателей бухотчетности, к примеру:

- «Итого капитал» заменили на «Итого капитал/Итого целевое финансирование (в некоммерческой организации)»;
- «Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток)» заменили на «Налог на прибыль организаций, относящийся к результатам переоценки внеоборотных активов и прочих операций, не включаемых в чистую прибыль (убыток)».

Также изменили некоторые коды показателей бухотчетности. Так, новый код строки «Величина капитала на 31 декабря года, предшествующего предыдущему, после корректировки» – 3101.

Обновленный ФСБУ заработает с 16 декабря 2025 года.

#### [Приказ Минфина России от 07.11.2025 N 159н](#)

Нормативные документы, Р3, Р3 (Версия Проф), Бюджетные организации

#### Утвердили снижение скидки к тарифу в системе «Платон» с 1 марта 2026 года и ее последующую отмену

Правительство решило поэтапно отменить понижающий коэффициент, который применяют к плате за вред, причиняемый дорогам большегрузами. С 1 марта 2026 года он составит 0,75 (сейчас – 0,51). С 1 февраля 2028 года скидки к тарифу не будет.

Минтранс сообщил, что дополнительные доходы бюджета направят на увеличение объемов ремонта дорог и поддержание их в нормальном состоянии.

#### [Постановление Правительства РФ от 27.11.2025 N 1901](#)

Нормативные документы, Р3, Р3 (Версия Проф), Бюджетные организации

#### Скидки на маркетплейсах: ФНС пояснила, как продавцам считать выручку для налога на прибыль, НДС, УСН

Налоговики ответили на вопрос о том, как продавцам определять выручку, если размер скидки они узнают только из отчета маркетплейса. Налоговики указали: у продавца достаточно времени, чтобы определить цену продажи и сформировать налоговую базу на основании полученного отчета.

Агенты обязаны предоставлять отчеты в сроки, которые установили в договоре. Так должны делать и комиссионеры. Из оферты крупнейших маркетплейсов следует: они применяют нормы ГК РФ об агентировании и комиссии и выдают отчеты в течение 5 – 7 дней (рабочих или календарных), следующих за отчетным периодом (календарными неделями или месяцем). При этом срок подачи деклараций по НДС, по налогу на прибыль, по УСН – не позднее 25-го числа месяца, следующего за налоговым (отчетным) периодом, или позже.

#### [Письмо ФНС России от 17.11.2025 N СД-16-3/335@](#)

Нормативные документы, Р3, Р3 (Версия Проф), Бюджетные организации

### Судебная практика

#### Суд напомнил: работодатель должен компенсировать расходы на медосмотр даже непринятым соискателю

С кандидатом провели собеседование. Его направили на предварительный медосмотр, который он прошел в сторонней организации (там было дешевле). Специалиста так и не приняли на работу, поскольку все вакансии к этому времени



закрыли. Он обратился в суд, чтобы в том числе вернуть деньги за медосмотр.

Две инстанции требование не удовлетворили. 2-й КСОЮ напомнил: ТК РФ не предусматривает оплату предварительного медосмотра за счет работника. Расходы на обследование покрывает работодатель, даже если трудовой договор в итоге не заключили. Нельзя отказывать во взыскании только потому, что специалист прошел медосмотр в организации, не указанной в направлении.

Дело направили на новое рассмотрение.

[Определение 2-го КСОЮ от 09.10.2025 N 88-24634/2025](#)

*Кассационные суды общей юрисдикции*

Обзор подготовлен специалистами компании [«КонсультантПлюс»](#)